

**CORSO IFTS**

**COD.PG.06.03.33.084**

**“TECNICO SUPERIORE DELLA TRASFORMAZIONE E DELLA  
COMMERCIALIZZAZIONE DEI PRODOTTI AGRICOLI E AGROINDUSTRIALI  
CON INDIRIZZO NELLA FILIERA DEL VINO”**

## **RELAZIONE di STAGE**

**ALLIEVO DI STAGE**

*Palmieri Alessandro*

---

**DOCENTE DI STAGE**

*Melchiorri Remo*

---

**RELAZIONE RIASSUNTIVA di STAGE, EFFETTUATO PRESSO LA SOCIETA'**

**Top Target S.n.c. di Rossi Gianni & Company AI FINI DELL'AMMISSIONE**

**ALLA PROVA FINALE.**

## ***INTRODUZIONE***

Lo stage da me svolto è stato compiuto presso la società TOP TARGET S.n.c. di Rossi Gianni sita in Terni, azienda specializzata nella rappresentanza di prodotti agroalimentari, con particolare riferimento ai vini Umbri e dell'Italia centrale.

La rappresentanza di numerose cantine Umbre sul territorio regionale è svolta sia nel canale della Grande Distribuzione e che nel canale Horeca (Enotecche, Bar e Ristoranti) cercando in collaborazione con i piani di Marketing dell'Azienda produttrice di coprire il mercato di riferimento e posizionare i prodotti sullo stesso nel miglior modo possibile.

## ***STUDI E ATTIVITA' DIDATTICHE***

La scelta di quest'Azienda per svolgere lo Stage è stata ponderata congiuntamente al tipo di studi da me intrapresi ai fini della commercializzazione e trasformazione vinicola iter del Corso IFTS, in considerazione della possibilità lavorativa richiesta dalla stessa società e alla mia personale vocazione. La mia carriera formativa parte dal Diploma di Scuola Superiore ottenuto all'Istituto Tecnico Agrario "A. Ciuffelli" di Todi nel 2004, poi proseguita nel corso di Laurea di Economia Aziendale nella Facoltà di Perugia, corso nel quale sono attualmente Laureando. Nel settembre dell'anno passato (2007) ho poi deciso di intraprendere il seguente Corso IFTS di Tecnico Superiore della Trasformazione e Commercializzazione dei Prodotti Agricoli e Agroindustriali con particolare riferimento alla filiera del Vino sicuro che le materie in esso contenute e la possibilità di compiere un periodo di Stage presso un'Azienda del settore mi avrebbero ceduto le conoscenze necessarie a entrare nel mondo del lavoro soprattutto in questa filiera, quella Agroindustriale, con particolare riferimento al settore Vinicolo, che è sempre stato mio oggetto di

studio. Le capacità e conoscenze che ho acquisito nel tempo in questo corso di studi mi hanno certamente dato un grande aiuto per quanto riguarda l'integrazione e lo stesso svolgimento del lavoro di Stage che sono andato a ricoprire all'interno dell'Azienda Top Target S.n.c. D'altro canto l'Azienda stessa mi ha aiutato a completare, nel pratico, la mia formazione dandomi la possibilità di entrare in contatto con la realtà lavorativa di tutti i giorni.

### ***ATTIVITA' di STAGE***

Nel seguente Stage ho potuto mettere in pratica le materie studiate nel Corso IFTS, avendo avuto la possibilità di visitare in collaborazione con i rappresentanti della Top Target, le cantine produttrici dei prodotti oggetto di commercializzazione. Le materie messe in pratica sono state per la maggior parte quelle riferite al piano commerciale delle aziende vinicole e il collocamento dei prodotti sul mercato, svolgendo, nel lavoro quotidiano, dal semplice ordinativo alla stesura dei piani promozionali dei prodotti nei vari settori distributivi di riferimento, all'organizzazione di eventi per la stessa promozione dei prodotti. La Top Target S.n.c. con il Sig. Gianni Rossi mi hanno dato l'opportunità di seguire da vicino ed entrare in contatto con le operazioni Aziendali delle diverse cantine per promuovere i propri prodotti, dal punto di vista commerciale. Punto di vista legato però indissolubilmente anche alla stessa produzione/trasformazione del prodotto, potendo trovare nella logica di vendita, le caratteristiche della lavorazione e della trasformazione del prodotto che giustificano con le diverse operazioni svolte a monte nella produzione, anche il posizionamento dello stesso nel mercato. Tenendo conto di questo e dei prodotti della cantina fornitrice ho potuto lavorare sulla stesura dei piani promozionali, adeguati alle caratteristiche del prodotto per il mercato di collocamento. Caratteristiche date dalle diverse tipologie di prodotto e di trasformazione dello stesso, dalla complessità della lavorazione, dai riconoscimenti e i disciplinari

seguiti per l'ottenimento del prodotto, nonché dall'appetibilità dello stesso sul mercato; materie ampiamente affrontate all'interno del corso che mi hanno dato la possibilità di comprendere a pieno le scelte aziendali e il lavoro che sono andato a svolgere. In questo stage ho potuto lavorare all'interno di una fase cruciale della filiera vitivinicola, quella della commercializzazione del prodotto, dell'incontro tra Azienda produttrice e cliente distributore operando nelle regole di mercato sul prodotto stesso.

### ***CONSIDERAZIONI***

Il compimento dello Stage è stato un'occasione per avere un contatto tangibile con il mondo del lavoro in questo settore, e scuola pratica delle materie espresse nell'attività teorica del corso. Grazie all'attività dei docenti e delle persone presenti all'interno della Top Target S.n.c. ho potuto costatare e saggiare il mio comportamento e le mie conoscenze nell'attività lavorativa della stessa Azienda di stage, con buoni risultati dal punto di vista professionale e di sviluppo personale, nonché andare a toccare l'operato delle Aziende vitivinicole nella produzione dei propri prodotti ed il loro contatto con il mercato.

### ***CONCLUSIONI***

Il lavoro svolto durante tutto l'arco di vita del Corso IFTS ha fatto da preludio a una fase finale, quella di Stage, davvero importante. Entrambe le fasi hanno, di fatto, accresciuto e completato il bagaglio delle mie conoscenze personali e professionali che sarà strettamente utile in un prossimo futuro per entrare definitivamente nel mondo del lavoro. Il Corso IFTS mi ha dato quindi in conclusione la possibilità di formarmi sotto tutti i punti di vista nell'intraprendere una carriera lavorativa nel settore della commercializzazione e trasformazione dei prodotti agroalimentari e agroindustriali, con particolare riferimento alla filiera del vino.

Alessandro Palmieri